



Javier Domper

CONTACTO

javiidomper@hotmail.com

 1568556226

 Tigre, Buenos Aires.

08/11/1995
39.352.737
Soltero
Argentino

OBJETIVO

Lograr un desarrollo profesional según los requerimientos, brindando un excelente desempeño, alcanzando los objetivos y metas que se me impongan, a través de un trabajo constante, eficiente y eficaz, hasta la realización de los proyectos, al punto de llegar a cumplir con la empresa y superar mis expectativas profesionales.

FORMACIÓN ACADÉMICA

ESTUDIOS

- TEA y Deportea – Universitario
Periodismo Deportivo (2º Año Completo – En Curso)
- Escuela de Educación Secundaria N°10
Bachiller en Economía y Gestión (2015)

ESTUDIOS COMPLEMENTARIOS

- Curso de cocina
- Curso de detailing
- Curso de guardavidas

EXPERIENCIA LABORAL

INFORMÁTICA

- Word – Básico
- Excel – Básico
- Power point – Básico
- Redes Sociales - Básico

IDIOMAS

- Inglés – Intermedio
- Portugués - Básico

Registro de
Conducir

- Carnet Habilitante: B1

NORCRÉDITOS 25/12/2024 – 06/06/2025

Logística | Coordinación con clientes

Gestión logística y coordinación de entregas. Seguimiento de envíos y contacto con clientes para garantizar cumplimiento de plazos. Resolución de incidencias, planificación de rutas y tareas administrativas vinculadas al área.

DEPORTES CANCÚN 2024

Asesor de ventas

Atención al cliente, asesoramiento en indumentaria y artículos deportivos. Organización de mercadería, control de stock y cierre de ventas. Manejo de terminales de cobro y tareas generales de local.

SHARE (CADENA HOTELERA) 2024

Asesor de ventas

Venta de servicios y productos en entorno hotelero. Atención al huésped, manejo de caja, asesoramiento personalizado y promoción de beneficios turísticos y corporativos.

P.F. CHANG'S 2023

Runner / Mantenimiento general

Apoyo operativo en cocina y salón. Entrega de pedidos, mantenimiento de áreas comunes y colaboración con el equipo de limpieza y reposición. Cumplimiento de estándares de higiene y atención al cliente.

TEAM ABDALA 2022

Asistente de Mecánica General

Asistencia en tareas de mecánica ligera, mantenimiento de vehículos, reposición de piezas y limpieza de herramientas. Apoyo en trabajos de diagnóstico y revisión técnica.

AL ROJO VIVO 2021

Atención al cliente / Ventas

Venta directa, manejo de caja y medios de pago. Reposición de productos, asesoramiento comercial y mantenimiento del orden en salón de ventas.

CHEVROLET VANCEI 2021

Asesor de ventas (Planes de ahorro)

Venta de planes de ahorro, asesoramiento en financiación, tasaciones, contacto con potenciales clientes y seguimiento postventa. Manejo de CRM y herramientas de gestión comercial.

FIAT VENEZIA 2021

Asesor de ventas (Planes de ahorro)

Promoción y venta de planes de financiación. Captación de clientes, atención personalizada y gestión de documentación. Coordinación con áreas administrativas y financieras.

BAYER-WOOD TECHNOLOGIES 2020

Ejecutivo Comercial | Ventas corporativas

Comercialización de productos químicos industriales y marinos. Desarrollo de cartera de clientes, asesoramiento técnico y seguimiento de pedidos. Negociación con empresas y gestión integral de ventas.

BLADE ARGENTINA 2020

Administrativo de ventas (Suplencia)

Gestión de stock, carga y descarga, embalaje de productos. Actualización de inventario, emisión de remitos y asistencia en tareas administrativas del área comercial.

TRACTUS FIDEICOMISO 2016 – 2020

Administrativo

Conciliación de cuentas, administración de fideicomisos, gestión de pagos en pesos y dólares, emisión de cheques y transferencias bancarias. Coordinación de tareas contables y legales.

ESTUDIO DOMPER, BIANCHI Y ASOC. 2013 – 2016

Cadetería y asistencia administrativa

Gestión de trámites bancarios y legales. Asistencia al área administrativa en archivo de documentación, pago a proveedores y tareas generales de oficina.

EVENTOS CORPORATIVOS 2013 y 2020

Promotor y Atención al Cliente

Representación de marcas como Equal Sweet, Centro Comercial Nordelta, Feria de La Rural, Car One, Patio Bullrich, L'abrato y Coca-Cola. Tareas de promoción, asistencia en stands, captación de clientes y soporte en lanzamientos.

APTITUDES

- Puntualidad
- Predisposición
- Buena presencia
- Responsabilidad
- Trabajo en equipo
- Organización
- Proactividad
- Adaptabilidad
- Trabajo bajo presión